

Senior Commercial Controller (m/w/d)

- **Standort:** ARYZTA Food Solutions GmbH | Freiburg im Breisgau
- **Art der Beschäftigung:** 100%, unbefristet
- **Start:** Ab sofort
- **Arbeitsort:** Vor Ort / hybrid (1 Tag Homeoffice)
- **Sprachkenntnisse:** Deutsch und Englisch sehr gut - fließend (B2-C1)

Lust auf eine neue Herausforderung im Commercial Controlling? Für unseren Standort in Freiburg suchen wir dich als ein zentraler Bestandteil unseres Finance-Teams und wichtige Schnittstelle in unsere Vertriebsorganisation. Du unterstützt das Management bei der Entscheidungsfindung durch fundierte Analysen, Prognosen und Berichte und trägst maßgeblich zur Optimierung der Unternehmensprozesse und Profitabilität bei. Werde jetzt Teil unseres Teams - zusammen backen wir Großes!

Deine Aufgaben

- Du agierst als strategischer Business Partner für Vertrieb und Management und unterstützt die Steuerung von Umsatz, Marge und Profitabilität

- Die Erstellung und Weiterentwicklung von Vertriebs- und Ergebnis-Forecasts (inkl. Szenario- und Sensitivitätsanalysen) sowie die Ableitung klarer Handlungsempfehlungen liegen in deiner Verantwortung
- Du steuerst und analysierst Preis-, Mengen- und Mix-Effekte (Price/Volume/Mix), führst Margenanalysen durch und entwickelst Reporting-Standards für die Vertriebsorganisation
- Du unterstützt das Pricing (z. B. Preislisten, Kundenkonditionen, Nachkalkulationen) und bewertest kommerzielle Chancen und Risiken entlang der Customer-/Product-Portfolio-Strategie
- Du unterstützt Performance-Reviews (monatlich/quartalsweise) mit den relevanten Stakeholdern, identifizierst Treiber und initiiert Maßnahmen zur Ergebnisverbesserung
- Die Begleitung der Monats- und Jahresabschlüsse (u. a. Abgrenzungen/ Rückstellungen, Kommentierung der Abweichungen) und die enge Abstimmung mit Accounting/Finance liegen in deinem Aufgabenbereich
- Du wirkst federführend bei Budget- und strategischer Planung mit und verknüpfst kommerzielle Planungen mit Supply-/Operations-Annahmen (S&OP-Schnittstelle)
- Die Weiterentwicklung von Tools, Dashboards und BI-Analysen (z. B. Power BI) treibst du voran, erhöhst die Datenqualität und etablierst Governance für vertriebsrelevante Kennzahlen
- Du übernimmst komplexe Ad-hoc-Analysen, Business Cases und Sonderprojekte (z. B. Neukunden, Tendermodelle, Investitionen) und präsentierst Ergebnisse adressatengerecht bis auf Management-Level

Das bringst du mit

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Controlling, Finanzen oder Rechnungswesen
- Mehrjährige (mindestens 8 Jahre) Berufserfahrung im Bereich Controlling, vorzugsweise im internationalen Umfeld
- Fundierte Erfahrung im Vertriebs-/Commercial Controlling (z. B. Umsatz-, Margen-, Kunden- und Produktprofitabilität) sowie in der Vertriebssteuerung
- Sehr gute Kenntnisse in Forecasting, Budgetierung und strategischer Planung inkl. Szenarioanalysen und Ableitung konkreter Maßnahmen
- Know-how in Pricing, Konditionssystemen sowie Price/Volume/Mix- und Deckungsbeitragsanalysen; Erfahrung in der Bewertung kommerzieller Chancen/Risiken
- Routine in der Zusammenarbeit mit Accounting/Finance im Rahmen von Monats- und Jahresabschlüssen (z. B. Abgrenzungen, Abweichungsanalysen, Kommentierung)
- Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel) und idealerweise Erfahrung mit ERP-Systemen (z.B. SAP, Oracle) und Power BI
- Analytisches Denken, eine strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie ein gutes Gespür für Zahlen zeichnen dich aus

- Du arbeitest eigeninitiativ, übernimmst Verantwortung und bringst dich aktiv ins Team ein
- Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten gegenüber internen wie externen Stakeholdern gehören zu deinen Stärken
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Du erfüllst nicht alle Anforderungen zu 100%? Wir möchten dich ermutigen, dich trotzdem zu bewerben. Wenn du dich in den Aufgaben wiederfindest und motiviert bist, Neues zu lernen, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Das bieten wir dir

- **Spannendes Aufgabengebiet und Gestaltungsspielraum:** Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld in einem motivierten Team
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** Wettbewerbsfähige Vergütung und flexible Arbeitsmodelle, 30 Tage Urlaub
- **Mobilität und aktive Freizeitgestaltung:** Profitiere von attraktiven Vorteilen wie JobRad, Hansefit, Corporate Benefits und einem monatlichen Zuschuss von 20€ zum Deutschlandticket Job
- **Dein Wohlbefinden zählt:** Für berufliche und private Anliegen steht dir eine externe Beratungs-Hotline zur Seite – vertraulich und unkompliziert
- **Kleiner Genuss am Rande:** Im Büro kannst du ganzjährig frisches Obst sowie unsere Backwaren genießen

Klingt interessant? So bewirbst du dich:

1. **Online-Bewerbung:** Bewirb dich schnell und unkompliziert über unser Online-Formular oder WhatsApp. Wir brauchen lediglich deinen Lebenslauf und ein paar Infos zu dir.
2. **Bewerbungs-Check:** Wir prüfen deine Unterlagen sorgfältig und bemühen uns, dir innerhalb von 10 Tagen eine erste Rückmeldung zu geben. In seltenen Fällen kann es auch mal etwas länger dauern.
3. **Kennenlernen & nächste Schritte:** Wenn wir zusammenpassen, laden wir dich zu einem ersten virtuellen Kennenlernen ein. Sollten unsere Wünsche und Vorstellungen zusammenpassen, steigen wir in der nächsten Runde fachlich noch tiefer ein. Wir informieren dich in jedem Fall über die nächsten Schritte.

Jetzt bewerben!

 Über WhatsApp bewerben

Kontakt

Du hast noch Fragen zur Stelle? Wende dich gerne an Annika Buchmüller unter karriere@aryzta.com.

Über ARYZTA - #gemeinsambackenwirs

Wusstest du, dass du jedes Jahr durchschnittlich 43 ARYZTA Backwaren isst? Wir sind überall: z.B. im Supermarkt um die Ecke, beim Frühstück im Lieblingscafé oder beim schnellen Snack im Backshop. Wir produzieren White Label – das heißt, ARYZTA steht nicht drauf, aber unsere Qualität steckt drin! Die **ARYZTA Gruppe** mit Hauptsitz in der Schweiz ist eines der größten Bäckereiunternehmen der Welt und europäischer Marktführer für Tiefkühlbackwaren.

Bei **ARYZTA Deutschland** arbeiten rund 1.800 Mitarbeitende. Unsere Vision: Wir liefern den Goldstandard! An den Standorten Eisleben, Nordhausen und Gerolzhofen entstehen auf modernsten Anlagen täglich traditionelle und innovative Backwaren in höchster Qualität. Weitere Bürostandorte befinden sich in Berlin und Freiburg im Breisgau. ARYZTA beliefert führende Unternehmen im Lebensmitteleinzelhandel, Discount, Großhandel und in der Systemgastronomie. Hotellerie, Bäckereien und Tankstellen zählen ebenfalls zu unseren Kund:innen. Sowohl als globales Unternehmen als auch als regionaler Arbeitgeber sieht sich ARYZTA in ökologischer und sozialer Verantwortung für die Umwelt und seine Mitarbeitenden. Werde jetzt Teil von ARYZTA - gemeinsam backen wir Großes!

